

"MAPA CURRICULAR" Universidad Amagi SC

LICENCIATURA EN ADMINISTRACIÓN INMOBILIARIA

CICLO																																
PRIMER CUATRIMESTRE	LAI-24-001				LAI-24-002				LAI-24-003				LAI-24-004				LAI-24-005				LAI-24-006				LAI-24-007							
SEGUNDO CUATRIMESTRE	LAI-24-008				LAI-24-009				LAI-24-010				LAI-24-011				LAI-24-012				LAI-24-013				LAI-24-014							
TERCER CUATRIMESTRE	LAI-24-015				LAI-24-016				LAI-24-017				LAI-24-018				LAI-24-019				LAI-24-020				LAI-24-021				LAI-24-022			
CUARTO CUATRIMESTRE	LAI-24-023				LAI-24-024				LAI-24-025				LAI-24-026				LAI-24-027				LAI-24-028				LAI-24-029				LAI-24-030			
QUINTO CUATRIMESTRE	LAI-24-031				LAI-24-032				LAI-24-033				LAI-24-034				LAI-24-035				LAI-24-036				LAI-24-037							
SEXTO CUATRIMESTRE	LAI-24-038				LAI-24-039				LAI-24-040				LAI-24-041				LAI-24-042				LAI-24-043				LAI-24-044							
SÉPTIMO CUATRIMESTRE	LAI-24-045				LAI-24-046				LAI-24-047				LAI-24-048				LAI-24-049				LAI-24-050				LAI-24-051							
OCTAVO CUATRIMESTRE	LAI-24-052				LAI-24-053				LAI-24-054				LAI-24-055				LAI-24-056				LAI-24-057				LAI-24-058							
	Obligatoria				Obligatoria				Obligatoria				Obligatoria				Obligatoria				Obligatoria				Obligatoria							
	Liderazgo				Modelo de gestión de productividad personal y profesional I				Seminarío en gestión inmobiliaria I				Introducción a las ventas				Introducción al trabajo en equipo				Educación financiera personal				Práctica profesional I							
	20 76 6 A				78 34 7 A				78 34 7 A				20 76 6 A				20 76 6 A				20 76 6 A				30 66 6 A							
	Negociación Inmobiliaria				Seminarío en gestión inmobiliaria II				Modelo de gestión de productividad personal y profesional II				Administración de inmuebles				Vende a través de las emociones				Desarrollo de liderazgo				Práctica profesional II							
	20 76 6 A				78 34 7 A				78 34 7 A				40 56 6 A				20 76 6 A				20 76 6 A				30 66 6 A							
	Equipos de trabajo efectivo				Finanzas Personales I				Avaluó de inmuebles				Prospección				Contabilidad inmobiliaria				Modelo en gestión de productividad personal y profesional III				Seminarío de gestión inmobiliaria III				Práctica profesional III			
	20 76 6 A				20 76 6 A				40 56 6 A				20 76 6 A				40 56 6 A				78 34 7 A				78 34 7 A				30 66 6 A			
	Taller de liderazgo; desafíos para soluciones analíticas y creativas				Seminarío de gestión inmobiliaria IV				Financiamiento inmobiliario				Taller de finanzas personales				Gestión de condominio				Taller de seguimiento y cierre de ventas				Análisis y habilidades en un equipo de trabajo				Práctica profesional IV			
	30 66 6 A				78 34 7 A				40 56 6 A				30 66 6 A				40 56 6 A				30 66 6 A				20 76 6 A				30 66 6 A			
	Taller de gestión y negociación comercial				Evaluación y análisis de proyectos inmobiliarios				Gestión Comercial de desarrollos inmobiliarios				Fideicomisos; fundamentos y aplicaciones				Taller de planificación financiera personal y seguros				Liderazgo en gestión de personas				Práctica profesional V							
	30 66 6 A				40 56 6 A				40 56 6 A				40 56 6 A				30 66 6 A				20 76 6 A				30 66 6 A							
	Conceptos fundamentales de negocios inmobiliarios				Gestión catastral y registral				Gestión Estrategica Empresarial				Introducción y herramientas del Marketing Digital				Taller de manejo de conflictos y cambios				Taller de análisis de casos				Práctica Profesional VI							
	40 56 6 A				40 56 6 A				40 56 6 A				40 56 6 A				30 66 6 A				30 66 6 A				30 66 6 A							
	Liderazgo estrategico en la Industria Inmobiliaria				Taller de Desarrollo de Equipos de Trabajo: Integración y Proactividad				Gestión y Valoración del Patrimonio Personal				Regímenes de Propiedad de la Tierra y Gestión Ejidal				Derecho notarial inmobiliario				Administración Estratégica de Inversiones en Bienes Raices				Práctica profesional VII							
	20 76 6 A				30 66 6 A				20 76 6 A				40 56 6 A				40 56 6 A				40 56 6 A				30 66 6 A							
	Sustentabilidad y Desarrollo Urbano				Habilidades Prácticas para el Negocio Inmobiliario				Desarrollo de Relaciones y Marca Personal en el Sector Inmobiliario				Ética Aplicada: Abordaje de Dilemas Éticos				Estructura y Operaciones del Sistema Financiero Mexicano				Desarrollo de Habilidades para Proyectos de Titulación en Administración Inmobiliaria				Prácticas profesionales VIII							
	40 56 6 A				40 56 6 A				40 56 6 A				40 56 6 A				40 56 6 A				66 30 6 A				30 66 6 A							

HA	326
HI	474
CR	50

HA	298
HI	486
CR	49

HA	230
HI	442
CR	42

HA	250
HI	422
CR	42

HA	220
HI	452
CR	42

HA	296
HI	376
CR	42

CLAVE	SERIACIÓN	TIPO DE ASIGNATURA
NOMBRE DE LA ASIGNATURA O UNIDAD DE APRENDIZAJE		
→	→	→
→	→	→
→	→	→
→	→	→

HORAS BAJO CONDUCCIÓN DE UN ACADÉMICO HORAS INDEPENDIENTES

ÁREAS	
→	AAAA
→	BBBB
→	CCCC
→	DDDD

TOTAL DEL PLAN DE ESTUDIOS	
HA	2172
HI	3508
CR	355